

LES SILOS DE GOUJON

Technico-Commercial Grandes Cultures (H/F)

Secteur : Négoces Agricole - Suivi agronomique et distribution d'agrofournitures

Zone d'activité : Gers (32) et Haute-Garonne (31)

Type de contrat : CDI à temps complet

L'ENTREPRISE

Les Silos de Goujon est un Négoces Agricole dont la zone de vente est l'est du Gers, le Sud et l'Ouest de Toulouse et le Tarn et Garonne. S'appuyant sur 6 collaborateurs à plein temps puis 9 en période de collecte, cette structure familiale a connu un développement régulier et est aujourd'hui bien implantée dans le domaine de la distribution et de l'achat de céréales.

Notre volonté est de poursuivre notre développement tout en maintenant un suivi régulier et performant pour nos clients agriculteurs céréaliers avec une approche technique et globale sur leurs exploitations, une vision moderne et adaptée à l'agriculture d'aujourd'hui.

Pour une qualité de service optimale, Les Silos de Goujon favorise une relation de proximité avec ses clients agriculteurs. Pour cela, elle dispose de deux sites distincts, un à Auradé (32) et un à Bioule (82), permettant sur chaque zone réactivité et sérieux, que ce soit pour l'approvisionnement ou la collecte.

LES MISSIONS

Au sein d'une équipe jeune et dynamique, vous intervenez comme véritable acteur clé dans l'entreprise. Présent au siège, sur le site d'Auradé, vous appliquez la stratégie commerciale des Silos de Goujon afin de participer pleinement au développement de l'entreprise.

Vos futures missions seront :

- Suivi de votre portefeuille clients (exploitations en conventionnel et en agriculture biologique)
 - o Approvisionnement en agrofournitures.
 - o Accompagnement technique : propositions de solutions alternatives pour le développement de la production.
 - o Fidélisation : animer, développer et pérenniser le portefeuille clients de votre secteur.
- Gestion et développement de la collecte de céréales sur nos silos et chez les agriculteurs stockeurs de la zone.
- Être un représentant de l'entreprise sur la zone et assurer les relations avec les clients agriculteurs.

Une partie du programme hebdomadaire sera libre et indépendant (cultures). Il sera demandé trois (3) demi-journées de présence sur site pour les points business et technique cultures et pour assurer une présence pour les agriculteurs locaux.

LE PROFIL RECHERCHE

De formation BAC+2 à BAC+5 en productions végétales, vous détenez une première expérience significative du terrain dans le domaine de l'agrofourniture. Grâce à votre passion pour l'agriculture et votre excellent relationnel et goût du service client, vous contribuez d'une part à fidéliser la clientèle existante et d'autre part à développer votre zone. Doté(e) d'un réel intérêt pour le milieu agricole et passionné(e) par le milieu végétal, vous êtes autonome, force de proposition, dynamique, vous aimez le challenge et vous êtes reconnu(e) pour vos qualités commerciales.

LES CONDITIONS PROPOSEES

Type de contrat : Contrat à Durée Indéterminée

Rémunération : 24 000 € annuel brut + primes + intéressement + épargne salariale.

Avantages : Carte restaurant + smartphone de fonction + ordinateur de fonction. Possibilité de véhicule de fonction.

Prise de fonction : Dès que possible.



Nos coordonnées :

- Notre mail : silosdegoujoncontact@gmail.com
- Notre adresse postale : Silos de Goujon - 1670 Route d'Empeaux 32600 AURADE
- Notre numéro de téléphone : 09 70 24 14 93